

Commercieel bediende/Sales Advisor Afdeling Gereedschappen

Lerou ijzerwaren NV, grootvakhandel voor bouw, industrie en technische diensten produceert, importeert en verdeelt ijzerwaren gespreid over 4 complementaire afdelingen.

De afdeling Gereedschappen is gespecialiseerd in professionele gereedschappen, accessoires, meetapparatuur, werkplaatsinrichting, werk- & veiligheidskledij, ladders & stellingen, ...

UW FUNCTIE

- ⊕ Uw klanten zijn vakmensen, architecten, bedrijven, overheidsdiensten en particulieren en uw leveranciers zijn internationale bedrijven.
- ⊕ U houdt ervan om in team te werken.
- ⊕ U verzorgt alle stappen van het verkoopproces.
- ⊕ U geeft technisch advies en realiseert verkopen zowel in het bedrijf als op afstand.
- ⊕ U staat in contact met onze binnen- en buitenlandse klanten en leveranciers.
- ⊕ U bent de rechterhand van het afdelingshoofd en rapporteert rechtstreeks aan hem alle info die u bekomt vanuit de markt.
- ⊕ U ondersteunt de bedrijfsleider bij assortimentsaankopen en vergezelt hem op verplaatsing naar leveranciers.

UW PROFIEL

- ⊕ U heeft een **bachelor diploma** in sales management, retail management of gelijkaardig.
- ⊕ U heeft **ervaring in verkoop** van gereedschappen en accessoires..
- ⊕ U heeft zakelijk en **commerciële** inzicht.
- ⊕ Je drukt je communicatief en vlot uit in het **Nederlands**.
- ⊕ U bent **polyvalent**, teamgericht, **flexibel** en hebt een dienstverlenende ingesteldheid.
- ⊕ U werkt zelfstandig en goed **gestructureerd** met voldoende zelfdiscipline, netheid en enthousiasme.
- ⊕ U heeft **computerervaring** met **MS Office, ERP** (MS Dynamics AX is een plus).

ONS AANBOD

- ✓ Een unieke, toffe job bij een trendsettend familiebedrijf waarin vakmanschap kan worden getoond.
- ✓ Een aangename werkomgeving met ruimte voor zelfontplooiing .
- ✓ Een voltijds contract van onbepaalde duur.
- ✓ Een goede verloning (incl. maaltijdcheques).



Geïnteresseerd?

Stuur jouw *kandidatuur* + *CV* naar info@lerou.com.